

POSTE : REPRÉSENTANT AU DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES

KWANTYX est une firme spécialisée dans l'analyse des données du marketing numérique. Pionnière du genre au Canada, elle travaille avec de grandes entreprises en Amérique du Nord et en Europe dans le but de valoriser leurs actifs data. Petite équipe avec de grandes ambitions, notre travail a un impact positif important chez nos clients que vous serez fier/fière de représenter.

www.kwantyx.com

Description du poste

Le candidat devra repérer les clients potentiels et développer de nouveaux comptes dans le domaine de l'analytique. Il analysera et identifiera les besoins explicites et implicites pour savoir les transformer en vente. Maîtrisant la complexité des services offerts, il saura les adapter et les présenter en solutions pertinentes et incontournables. Il sera en mesure d'approcher des cadres de haut niveau dans le domaine du marketing et faire des démonstrations convaincantes. Sa persévérance et son sens commercial lui permettront de travailler avec les grandes entreprises nord-américaines et européennes qui, souvent, présentent des cycles de ventes longs et complexes. Il travaillera aussi à l'optimisation des comptes acquis.

Exigences :

Avoir à la fois l'expérience et l'ambition de performer en ventes corporatives.

Maîtrise des techniques de vente.

Excellent bilinguisme.

Expérience dans le domaine du marketing digital un atout.

Eric Warren, MBA

Consultant en acquisition de talents et en services professionnels de dotation

514-570-5398

ewarren@videotron.ca

www.linkedin.com/in/ewarren202/

www.ericwarren.ca